

Unternehmensnachrichten - Frankfurt am Main, 21. Oktober 2025

flatexDEGIRO wächst auch im 3. Quartal deutlich – Prognose für das Gesamtjahr 2025 erneut angehoben

- Umsatzerlöse steigen im 3. Quartal auf 132 Mio. Euro (+18 %) – Konzernergebnis wächst überproportional auf 39 Mio. Euro (+57 %)
- Umsatz- und Ergebnisprognose für Gesamtjahr erneut angehoben – Umsatz von 530 Mio. bis 550 Mio. Euro angestrebt sowie Konzernergebnis zwischen 150 Mio. und 160 Mio. Euro
- Operative Kennzahlen entwickeln sich positiv: mehr Kunden und Transaktionen, Anstieg der durchschnittlichen Provisionen sowie deutliche Mittelzuflüsse
- Behrens: Werden mit neuen Produkten noch attraktiver für unsere Kunden und stärken unsere Position im Wettbewerb

flatexDEGIRO ist auch im **3. Quartal 2025** weiter gewachsen. Im Zeitraum von Juli bis September steigerte der Online-Broker auf Basis vorläufiger, ungeprüfter Zahlen den Umsatz gegenüber dem Vorjahresquartal um 18 % auf 132 Mio. Euro (Q3 2024: 112 Mio. Euro) und das Konzernergebnis sogar um 57 % auf 39 Mio. Euro (Q3 2024: 25 Mio. Euro). Umsatztreiber waren einmal mehr steigende Provisionserträge aus dem Brokerage, während die Zinserträge aus Wertpapierkrediten und der Anlage von Bareinlagen der Kunden weitgehend stabil blieben. Zugleich senkte flatexDEGIRO die Kostenbasis im 3. Quartal deutlich.

Nach **9 Monaten** ergab sich somit ein Umsatz von 410 Mio. Euro (9M 2024: 353 Mio. Euro) sowie ein Konzernergebnis von 121 Mio. Euro (9M 2024: 86 Mio. Euro). Vor diesem Hintergrund hatte flatexDEGIRO am 15. Oktober die **Jahresprognose** noch einmal deutlich angehoben auf eine Spanne von 530 Mio. bis 550 Mio. Euro für den Umsatz und 150 Mio. bis 160 Mio. Euro für das Konzernergebnis. Bereits mit den Halbjahreszahlen hatte flatexDEGIRO die ursprüngliche Prognose für das Gesamtjahr 2025 erhöht.

CEO **Oliver Behrens** sagte: „Wir haben die positive Entwicklung der letzten Quartale fortgeschrieben. Wir steigern die Erträge aus dem Brokerage dank der kontinuierlich wachsenden Kundenzahl und höherer durchschnittlicher Provisionen. Gleichzeitig halten wir das Zinsergebnis trotz des niedrigeren Zinsniveaus weitgehend stabil, weil unsere Kunden uns mehr Bareinlagen anvertrauen.“ Behrens hob auch die Produkteinführungen der letzten Monate hervor: „Mit der Erweiterung unserer Produktpalette um **Kryptohandel und Wertpapierleihe** werden wir noch attraktiver für unsere Kunden und stärken unsere Position im Wettbewerb.“

Im 3. Quartal stiegen die **Provisionserträge** dank eines Anstiegs der Transaktionen bei gleichzeitig höheren durchschnittlichen Provisionen pro Transaktion um 34 % auf 86 Mio. Euro (Q3 2024: 64 Mio. Euro). Die weitgehend stabilen **Zinserträge** in Höhe von 42 Mio. Euro (Q3 2024: 44 Mio. Euro) profitierten von höheren Bareinlagen und einem Anstieg des ausstehenden Volumens bei Wertpapierkrediten, die das niedrigere Marktzinsniveau weitgehend kompensierten.

Die operativen Kosten hat flatexDEGIRO im 3. Quartal deutlich gesenkt. Die operativen Aufwendungen gingen um 13 % zurück auf 43 Mio. Euro (Q3 2024: 50 Mio. Euro). Innerhalb dieser Position blieb der **Personalaufwand** mit 26 Mio. Euro stabil. Das galt auch für den **Marketingaufwand** in Höhe von 6 Mio. Euro. Damit sanken die durchschnittlichen Kundengewinnungskosten auch im 3. Quartal, und zwar auf 60 Euro je Neukunde (Q3 2024: 67 Euro), weil gleichzeitig mehr Kunden hinzugewonnen wurden als im Vergleichsquartal. Die **anderen Verwaltungsaufwendungen** reduzierte flatexDEGIRO um 38 % auf 11 Mio. Euro (Q3 2024: 18 Mio. Euro).

Operative Kennzahlen entwickeln sich weiter positiv

flatexDEGIRO wickelte im 3. Quartal für seine Kunden 17,7 Mio. **Transaktionen** ab, das waren rund 20 % mehr als im Vorjahresquartal (Q3 2024: 14,8 Mio. Transaktionen). Die durchschnittliche **Provision** pro Transaktion stieg von 4,32 Euro auf 4,83 Euro. Die Zahl der **Kundenkonten** betrug zum Quartalsende 3,4 Mio., ein Anstieg von 10 % gegenüber dem Jahresende 2024 und von 14 % über die letzten 12 Monate (12/24: 3,1 Mio. Kundenkonten; 09/24: 3,0 Mio. Kundenkonten).

Die **Nettofinanzmittelzuflüsse** beliefen sich auf 9-Monatssicht auf 7,1 Mrd. Euro; sodass der Vorjahreszeitraum nochmal deutlich übertroffen wurde (9M 2024: 5,0 Mrd. Euro). Per Ende September wuchs das **verwahrte Kundenvermögen** auf 91,9 Mrd. Euro (12/24: 71,5 Mrd. Euro). Das hierin enthaltene **Depotvolumen** stieg auf 86,3 Mrd. Euro (12/24: 67,2 Mrd. Euro), die **Kundeneinlagen** auf 5,6 Mrd. Euro (12/24: 4,3 Mrd. Euro).

Ansprechpartner für die Medien:

Achim Schreck

Leiter IR & Unternehmenskommunikation

+49 (0) 69 450001 1700

achim.schreck@flatexdegiro.com

Laura Hecker

Director Investor Relations

+49 (0) 160 3064 404

laura.hecker@flatexdegiro.com

flatexDEGIRO AG – führende Plattform für den Vermögensaufbau in Europa

(www.flatexdegiro.com, ISIN: DE000FTG1111, Ticker: FTK.GR)

Mit dem Ziel, Europas führende Plattform für Vermögensaufbau zu sein, betreut flatexDEGIRO rund 3,5 Millionen Privatanleger in 16 Ländern. Für seine Kunden führt das Unternehmen jährlich mehr als 60 Millionen Wertpapiergeschäfte aus und verwahrt Vermögen von über 90 Milliarden Euro.

Über die Brokerage-Plattformen DEGIRO, flatex und ViTrade ermöglicht flatexDEGIRO den Handel an rund 50 Börsen in Europa, Nordamerika und im asiatisch-pazifischen Raum sowie im außerbörslichen Direkthandel. Die Kunden handeln ohne Anlageberatung. ViTrade richtet sich speziell an besonders aktive Händler.

Das Brokerage und das mit dem Wertpapierhandel verbundene Bankgeschäft laufen über die flatexDEGIRO Bank AG, eine Tochter mit Vollbanklizenz. Mit eigener Technologie, die höchste Verfügbarkeit bietet, setzt flatexDEGIRO Maßstäbe bei Plattform- und Servicequalität entlang der gesamten Wertschöpfungskette.

Kennzahlen des Konzerns – 3. Quartal

		3. Quartal 2025	3. Quartal 2024	Veränderung in %
Gewinn- und Verlustrechnung				
Umsatzerlöse	Mio. EUR	132,0	111,7	+18,2
Provisionserträge	Mio. EUR	85,8	64,1	+33,8
Zinserträge	Mio. EUR	42,1	44,1	-4,7
Sonstige betriebliche Erträge	Mio. EUR	4,1	3,4	+20,3
Materialaufwand	Mio. EUR	19,8	16,1	+23,3
Nettoumsatz	Mio. EUR	112,2	95,6	+17,3
Rohertragsmarge	%	85,0	85,6	-0,7
Operative Aufwendungen	Mio. EUR	43,2	50,0	-13,4
Laufender Personalaufwand	Mio. EUR	25,0	24,7	+1,4
Personalaufwand für langfristige, variable Vergütungen	Mio. EUR	1,2	1,4	-12,3
Marketingaufwand	Mio. EUR	6,0	6,2	-2,6
Andere Verwaltungsaufwendungen	Mio. EUR	10,9	17,7	-38,0
EBITDA	Mio. EUR	68,9	45,7	+50,9
EBITDA-Marge	%	52,2	40,9	+27,7
Abschreibungen	Mio. EUR	11,6	10,4	+10,8
EBIT	Mio. EUR	57,4	35,2	+62,8
Finanzergebnis	Mio. EUR	-0,3	-0,5	-44,0
EBT	Mio. EUR	57,1	34,7	+64,3
Steuern vom Einkommen und vom Ertrag	Mio. EUR	18,1	9,9	+83,7
Konzernergebnis	Mio. EUR	39,0	24,9	+56,7
Konzernergebnis-Marge	%	29,5	22,3	+32,6
Weitere Finanzkennzahlen				
Provisionserträge je Transaktion	EUR	4,83	4,32	+11,9
Durchschnittliche Kundengewinnungskosten	EUR	60	67	-10,5
Operative Kennzahlen				
Kundenkonten, Ende des Berichtszeitraums	Mio.	3,38	2,96	+14,3
Neue Kundenkonten	Tsd.	100,1	92,0	+8,8
Abgewickelte Transaktionen	Mio.	17,7	14,8	+19,6
Verwahrtes Kundenvermögen, Ende des Berichtszeitraums	Mrd. EUR	91,9	64,6	+42,2
Depotvolumen	Mrd. EUR	86,3	60,9	+41,8
Einlagevolumen	Mrd. EUR	5,6	3,7	+48,5

Kennzahlen des Konzerns – 9 Monate

		9 Monate 2025	9 Monate 2024	Veränderung in %
Gewinn- und Verlustrechnung				
Umsatzerlöse	Mio. EUR	410,4	353,4	+16,1
Provisionserträge	Mio. EUR	268,1	205,0	+30,8
Zinserträge	Mio. EUR	128,3	135,7	-5,5
Sonstige betriebliche Erträge	Mio. EUR	13,9	12,6	+10,3
Materialaufwand	Mio. EUR	-59,1	-51,6	+14,5
Nettoumsatz	Mio. EUR	351,3	301,8	+16,4
Rohertragsmarge	%	85,6	85,4	+0,2
Operative Aufwendungen	Mio. EUR	-149,9	-149,7	+0,2
Laufender Personalaufwand	Mio. EUR	-80,4	-74,6	+7,8
Personalaufwand für langfristige, variable Vergütungen	Mio. EUR	-8,9	-4,2	+113,5
Marketingaufwand	Mio. EUR	-25,0	-24,2	+3,3
Andere Verwaltungsaufwendungen	Mio. EUR	-35,5	-46,6	-23,8
EBITDA	Mio. EUR	201,4	152,1	+32,4
EBITDA-Marge	%	49,1	43,1	+14,0
Abschreibungen	Mio. EUR	-31,1	-30,9	+0,7
EBIT	Mio. EUR	170,3	121,3	+40,4
Finanzergebnis	Mio. EUR	-0,6	-1,6	-64,5
EBT	Mio. EUR	169,7	119,7	+41,8
Steuern vom Einkommen und vom Ertrag	Mio. EUR	-49,2	-34,0	+44,8
Konzernergebnis	Mio. EUR	120,5	85,7	+40,6
Konzernergebnis-Marge	%	29,4	24,3	+21,1
Weitere Finanzkennzahlen				
Provisionserträge je Transaktion	EUR	4,86	4,44	+9,6
Durchschnittliche Kundengewinnungskosten	EUR	73	81	-10,1
Operative Kennzahlen				
Kundenkonten, Ende des Berichtszeitraums	Mio.	3,38	2,96	+14,3
Neue Kundenkonten	Tsd.	342,3	297,9	+14,9
Abgewickelte Transaktionen	Mio.	55,2	46,2	+19,4
Verwahrtes Kundenvermögen, Ende des Berichtszeitraums	Mrd. EUR	91,9	64,6	+42,2
Depotvolumen	Mrd. EUR	86,3	60,9	+41,8
Einlagevolumen	Mrd. EUR	5,6	3,7	+48,5

Haftungsausschluss

Vorläufige Ergebnisse

Diese Mitteilung enthält vorläufige, ungeprüfte Informationen, die sich noch ändern können und keinen Anspruch auf Vollständigkeit erheben.

Nicht-IFRS-Kennzahlen (APMs)

Diese Präsentation enthält Non-IFRS-Kennzahlen. Bei diesen Kennzahlen handelt es sich um alternative Leistungskennzahlen gemäß der Definition der Europäischen Wertpapieraufsichtsbehörde ("ESMA"). flatexDEGIRO stellt diese Non-IFRS-Kennzahlen vor, da sie (i) von der Unternehmensleitung zur Leistungsmessung verwendet werden, unter anderem in Präsentationen für den Vorstand und die Mitglieder des Aufsichtsrats sowie als Grundlage für die strategische Planung und Prognosen; und (ii) sie Kennzahlen darstellen, die nach Ansicht von flatexDEGIRO von bestimmten Investoren, Wertpapieranalysten und anderen Parteien in großem Umfang als ergänzende Kennzahlen für die operative und finanzielle Leistung verwendet werden. Diese Non-IFRS-Kennzahlen sind möglicherweise nicht mit ähnlich bezeichneten Kennzahlen anderer Unternehmen vergleichbar und haben Einschränkungen als Analyseinstrumente und sollten nicht als Ersatz für die Analyse der nach IFRS ausgewiesenen Betriebsergebnisse von flatexDEGIRO angesehen werden. Non-IFRS-Kennzahlen sind kein Maß für die Leistung oder Liquidität von flatexDEGIRO nach IFRS und sollten nicht als Alternative zum Konzerngewinn oder anderen Leistungskennzahlen, die nach IFRS oder anderen allgemein anerkannten Rechnungslegungsgrundsätzen abgeleitet werden, oder als Alternative zum Cashflow aus betrieblicher, investiver oder finanzieller Tätigkeit betrachtet werden.

Zukunftsgerichtete Aussagen

Diese Mitteilung kann zukunftsgerichtete Aussagen und Informationen enthalten, die durch Formulierungen wie "erwarten", "anstreben", "vorhersehen", "beabsichtigen", "planen", "glauben", "anstreben", "schätzen" oder "werden" gekennzeichnet sind. Solche vorausschauenden Aussagen beruhen auf unseren heutigen Erwartungen und bestimmten Annahmen, die einer Vielzahl von Risiken und Unsicherheiten unterliegen können. Die von der flatexDEGIRO AG tatsächlich erzielten Ergebnisse können von diesen zukunftsgerichteten Aussagen erheblich abweichen. flatexDEGIRO übernimmt keine Verpflichtung, diese zukunftsgerichteten Aussagen zu aktualisieren oder bei einer anderen als der erwarteten Entwicklung zu korrigieren.